



## ¿COMO PUBLICITAR O DAR A CONOCER TÚ NEGOCIO HISPANIANET?

Hay muchas formas de publicitar o dar a conocer a todos tu negocio, la primera, obviamente es contactar con tus seres queridos; familiares, amigos, conocidos habituales y hablarles de la gran oportunidad que tienes entre manos, es importante que generes confianza y despiertes la curiosidad, además de dejarle con la miel en los labios. O sea, no dar TODA la información de golpe o se cansarán, lo verán difícil para ellos y no te escucharán, así pues, no más de 5 minutos de dialogo o exposición, puedes hacerte y utilizar scripts o guiones establecidos que has creado junto con tu sponsor para ser más eficaz. Es importante transmitir presura y exclusividad, pues aparte de ser así realmente, este es un efecto más contagioso y eficaz que transmitir todo lo contrario. Los grandes líderes y empresarios siempre cierran sus tratos en no más de 2 encuentros con el interesado, esto es así por varias razones, pero la más obvia es que ni el empresario o líder perderá más tiempo ni tampoco el interesado. Lo que no ha visto y entendido en una semana como máximo desde que contactasteis a vuestro prospecto no lo va a entender en dos por norma general, aunque siempre hay excepciones. NO hay que perder el tiempo ni hacerlo perder a nadie, esto es una ley FUNDAMENTAL en los negocios.

Importante sobre todo es NO intentar convencer a nadie de nada, si tienes una oportunidad increíble entre manos y tú lo sientes así, ¿por qué arrastrarse y desprestigiar tu negocio intentando convencer y suplicar para que se registre contigo tu prospecto, por muy bueno que tu creas que sea?, tú tienes un tesoro que has encontrado y tienes la oportunidad de poder repartirlo infinitamente a quien le interese, si quieren que lo tomen y si no pues diles muy bien encantado de haber hablado contigo, ya sabes dónde me tienes si cambias de opinión yo estaré desarrollando mi negocio internacional desde mi casa, toma mi tarjeta personal guárdala en lugar seguro pues la puedes necesitar! jeje. NO pierdas más el tiempo, el ser humano es así, si te notan que eres pesado o insistente o que intentas convencer, entonces se despierta un 'chip' en el cerebro del prospecto donde empieza a desconfiar de ti, no es nada malo!, es así por naturaleza, dios nos hizo así. Jamás he visto ni oído hablar de un líder que haya logrado su imperio arrastrándose o suplicando a nadie, más bien al contrario, pues la gente quiere lideres no palabrerías o sermones. Muéstrate atractivo hacia los demás y tendrás ventaja sobre ellos.

Otra forma de publicitarte es hacer email marketing o lo que es lo mismo, informar a tus contactos o socios vía email de la oportunidad de negocio, debes de crear máximo 3 o 4 cartas, más sería algo pesado, en cada carta explicar de forma básica y clara la oportunidad que le brindas, además debes de crear confianza y hacerle ver que puede ser una pieza importante en tu negocio (pues realmente así lo será si él o ella lo desea). Cada carta un día o cada dos días, no todas de golpe, además no mandes de una vez el mail a más de 20 contactos a la vez y además envíalos con copia oculta 'CCO' para que nadie te pueda robar tus contactos, si no sabes hacer esto contacta con tu sponsor o con alguien que domine un poco el tema. Está

prohibido hacer SPAM, es decir mandar indiscriminadamente miles de mails a todo el mundo a la vez y además sin conocerlos de nada, todos hemos hecho alguna fechoría de estas alguna vez, pero por experiencia os digo que no funciona, primero porque te cancelan la cuenta de correo y la pierdes para siempre y segundo porque la gente se puede mosquear y no se trata de mosquear a nadie, más bien de ofrecerle un oportunidad ¿verdad?. Cuando mandes un email a alguien que es tu contacto pero no lo conoces o el a ti no te conoce, debes incluir en el email algún mecanismo o advertencia donde le des la oportunidad de poder elegir de suscribirse o borrarse de tu lista de contactos.

Un ejemplo que podéis incluir al final de vuestras cartas a personas que son contactos vuestros pero que no conocéis o ellos a ti:

“Por lo dispuesto en el artículo 28 b) de la Ley Nº 19.496 , Toda comunicación promocional o publicitaria enviada por correo electrónico deberá indicar la materia o asunto sobre el que versa, la identidad del remitente y contener una dirección válida a la que el destinatario pueda solicitar la suspensión de los envíos. En atención a lo anterior este e-mail no podrá ser considerado SPAM. Nuestra empresa respeta sus derechos. Si desea ser removido de la lista de distribución por favor solicítelo con la palabra **REMOVER o BAJA** en el **asunto** a este mismo correo.”

Si tienes muchos contactos hazte un plan y calcula cuanto tiempo tardarás en mandarles tus correos a todos, teniendo en cuenta que solo lo puedes mandar a la vez a un máximo de 20 contactos y cada 2 o 3 minutos. Pongamos un ejemplo, si tenemos 3000 contactos y queremos mandar una carta de presentación de la oportunidad, pues si dividimos entre 20, nos sale que tenemos que mandar el mail unas 150 veces, si es una labor tediosa, pero creedme es lo mejor, entonces si lo queremos hacer en una semana lo dividimos entre 7 y obtenemos unas 21 veces por día que debemos mandar el email, esto es aproximadamente una horita de trabajo al día durante una semana. No es tanto y merece la pena.

Existen programas de envío masivo de emails y cosas así, pero la verdad es que la mayoría o no funcionan o te traen los mismos problemas que si lo mandas tu manualmente pero masivamente, es decir te quitan la cuenta de correo, te pueden amonestar o denunciar, etc... no es una opción válida para nosotros.

Además existen empresas que se encargan de hacer esta labor por ti de forma legal, pero son algo caras, suele costar una media de 20€ al mes por el servicio y tienes que contratar un año. Es vuestra decisión, si estáis interesados en más información con gusto os facilitaré los datos de un par de empresas de este tipo. Yo personalmente prefiero que todo el proceso de publicitar mi negocio sea gratis pues es más duplicable y válido para TODOS.

Os aconsejo también que utilicéis el gestor de correo Outlook Express si tenéis el Windows XP en vuestro PC o el Microsoft Outlook si tenéis el Windows Vista, pues estos programas os permiten además de diseñar mejor y más fácilmente vuestras cartas, también os permite gestionar y ordenar mejor vuestros mails.

Si queréis obtener las cartas que yo uso personalmente para publicitar mi negocio, estaré encantado de dártelas, solo tienes que contactar conmigo, eso sí, solo si eres de nuestra organización jajaja.

Otro método muy eficaz es suscribirte a grupos de noticias o foros de contenidos como negocios, marketing, oportunidades de negocios, trabajo por internet, etc... todo lo que esté relacionado con nuestra actividad, tan solo tienes que buscar en Google, grupos o foros de este tipo y te aparecerán miles, además puedes incluso elegir por país, idioma, etc...

Ejemplos:

<http://groups.google.es/>

<http://es.groups.yahoo.com/>

Manual de uso de grupos: además de herramientas y manuales para promocionar tu negocio.

<http://www.infomipyme.com/Docs/GT/Offline/marketing/internet/newsgrups.htm>

Si queréis más grupos solo tenéis que buscar en google las palabras 'grupo de noticias emprendedores' o 'grupo de noticias multinivel', etc y te aparecerán muchos donde registrarte y promocionarte.

Otra manera de publicitarse, y a mi parecer la mejor, es dejar tus anuncios en tablones de anuncios o clasificados, hay cientos de miles y la mayoría son gratis, así que es muy eficaz, pero solo si tenemos constancia, no se puede esperar tener éxito dejando un único anuncio en el primer tablón o clasificado que encontremos y ya no hacer más!, así no funciona, lo que funciona es todos los días suscribirte y dejar anuncios en al menos 10 tablones o clasificados, durante un par de meses, entonces tu éxito estará garantizado.

Os paso un ejemplo de anuncio que podéis poner, pero hay miles que se te pueden ocurrir, eso sí, no vayas a contar tu vida en el anuncio, solo la oportunidad que ofreces y frases claves como por ejemplo: 'estas harto de trabajar como un esclavo y no llegar a fin de mes?' o 'quieres empezar una actividad propia sin inversión y con posibilidad de altas comisiones?' , o 'Quieres ser tu propio jefe?', hay infinidad de posibilidades, pero siempre encuentra aquella que tu pincharías para verla pues te parece curiosa o atractiva. Una que a mí me sedujo hace ya muchos años fue esta: 'Deja de trabajar para otros! , Trabaja AHORA para ti mismo!, se libre económicamente!' esta fue la que a mí me engancho en los negocios.

Un ejemplo:

**HispaniaNet , INCREIBLE Oportunidad de Negocios**

**¿Eres Emprendedor? ,  
¿Quieres trabajar en el negocio del Futuro? ,  
¿Te gustan los ingresos residuales altos? ,  
¿Te gusta trabajar por Internet?  
¿Te gusta el Marketing Multinivel?**

**Si tu respuesta es SI, venga a conocer nuestra nueva actividad, conozca HispaniaNet.**

**PRESENTACIÓN DE LA OPORTUNIDAD HISPANIANET**

**Nota: Esto NO es una oferta de empleo, esto es una OFERTA DE NEGOCIO LEGAL y REAL Y DE INCREIBLE IMPACTO EN LOS PROXIMOS MESES EN ESPAÑA.**

**INFORMESE:**

**Fulanito Menganito  
Distribuidor Internacional HispaniaNet  
Tif. 6XX XXX XXX  
[www.TUWEB.com](http://www.TUWEB.com)  
[TUEMAIL@EMAIL.com](mailto:TUEMAIL@EMAIL.com)**

**Skype: TUSKYPE**

Sevilla.campusanuncios.com

[MundoAnuncio.com](http://MundoAnuncio.com) / Sevilla

Clasificados gratis - Compra venta y servicios  
Anuncios en Sevilla (142.491 anuncios clasificados)

## Tu anuncio ha sido insertado correctamente en Sevilla

Título:

**HispaniaNet , Nueva e Impresionante Oportunidad de Negocio**

Descripción:

¿Eres Emprendedor? ,  
¿Quieres trabajar en el negocio del Futuro? ,  
¿Te gustan los ingresos residuales altos? ,  
¿Te gusta trabajar por Internet?

¿Quieres ser de los primeros en el mejor negocio de todos los tiempos?  
Si tu respuesta es Si, venga a conocer nuestra actividad, conozca HispaniaNet.

PRESENTACIÓN DE LA OPORTUNIDAD HISPANIANET

Nota: Esto NO es una oferta de empleo, esto es una OFERTA DE NEGOCIO LEGAL Y DE  
INCREIBLE IMPACTO EN LOS PROXIMOS MESES EN ESPAÑA.

Contacte:

Fulanito Menganito  
Tlf. 6XX XXX XXX  
[www.TUWEB.com](http://www.TUWEB.com)  
[TUEMAIL@EMAIL.com](mailto:TUEMAIL@EMAIL.com)

**No publiques más veces el mismo anuncio ya que será borrado de forma automática.**

Solo tienes que cortar y pegar el mismo anuncio que crees y ponerlo en todos los clasificados que puedas, grupos de noticias, foros, grupos sociales, listas virales, etc.

## Sitios de Clasificados gratis donde dejar tu publicidad:

[www.ToAnuncio.com](http://www.ToAnuncio.com)

[www.ClasificadosSite.com](http://www.ClasificadosSite.com)

[www.TusAnunciosGratis.com](http://www.TusAnunciosGratis.com)

[www.AnunciosParaTi.com](http://www.AnunciosParaTi.com)

[www.GuiaDeLaZona.com](http://www.GuiaDeLaZona.com)

[www.Compra-Venta.org](http://www.Compra-Venta.org)

[www.Tablondeanuncios.com](http://www.Tablondeanuncios.com)

[www.loquo.com](http://www.loquo.com)

[www.manuncios.es](http://www.manuncios.es)

[www.anuncioteca.com](http://www.anuncioteca.com)

[www.evisos.com](http://www.evisos.com)

[www.trobaho.com](http://www.trobaho.com)

[www.freeanuncios.com](http://www.freeanuncios.com)

[www.veavisos.com](http://www.veavisos.com)

[www.Publicorber.com](http://www.Publicorber.com) → de pago pero muy económico y efectivo.

[www.campusanuncios.com](http://www.campusanuncios.com)

[www.milanuncios.com](http://www.milanuncios.com)

[www.anunciosevilla.com](http://www.anunciosevilla.com)

[www.anuncios-gratuitos.com](http://www.anuncios-gratuitos.com)

[www.anuncio.es](http://www.anuncio.es)

[www.anunciototal.com](http://www.anunciototal.com)

[www.quebarato.com.es](http://www.quebarato.com.es)

[www.anunciosevilla.com](http://www.anunciosevilla.com)

[www.sinsubastas.com](http://www.sinsubastas.com)

[www.ebay.es](http://www.ebay.es)

[www.anuncios.numanzia.com](http://www.anuncios.numanzia.com)

[www.enclasificados.com](http://www.enclasificados.com)

[www.tablondeanuncios.com](http://www.tablondeanuncios.com)

[www.planetanuncios.com](http://www.planetanuncios.com)

[www.adoos.com](http://www.adoos.com)

[www.mundoanuncio.com](http://www.mundoanuncio.com)

[www.anunciasevilla.com](http://www.anunciasevilla.com)

[www.buscali.com](http://www.buscali.com)

[www.acicuacano.com](http://www.acicuacano.com)

[www.tuwebenlaweb.com](http://www.tuwebenlaweb.com)

[www.envaldemoro.com](http://www.envaldemoro.com)

[www.Adwords.com](http://www.Adwords.com) → Publicidad de Google de pago pero muy efectiva, pedidme el manual de uso fácil si lo necesitáis.

[www.netfilia.com](http://www.netfilia.com)

[www.tusanuncios.com](http://www.tusanuncios.com)

[www.tusanunciosclasificados.com](http://www.tusanunciosclasificados.com)

[www.manuncios.es](http://www.manuncios.es)

[www.redtiendashop.com](http://www.redtiendashop.com)

[www.ebayanuncios.es](http://www.ebayanuncios.es)

[www.laguiadeguias.com](http://www.laguiadeguias.com)

[www.habitamos.com](http://www.habitamos.com)

[www.espana.cittys.com](http://www.espana.cittys.com)

[www.mercae.com](http://www.mercae.com)

[www.anunciototal.com](http://www.anunciototal.com)

[www.expoanuncios.com](http://www.expoanuncios.com)

....

Hay miles de ellos, busca 'clasificados gratis' o 'tablones de anuncios' en google y obtendrás muchos más, céntrate en unos 30 o 40 por ciudad o país como máximo. Yo por ejemplo, dejo anuncios en México, Madrid, Barcelona, Miami (USA), Florida (USA), California (USA), Colombia, Portugal, Reino Unido, Alemania, Sevilla, Valencia, Galicia, Italia.

Trabajemos unos 40 minutos al día dejando clasificados durante 2 o 3 meses, luego todo irá casi en automático.

Es importante también pertenecer a redes sociales como Facebook, Twitter, Ning, etc, te registras y lo usas EXCLUSIVAMENTE para obtener contactos para tu negocio.

Regístrate en Foros de Marketing, Negocios, Oportunidades, etc..

Regístrate en Grupos de Multinivel, Marketing, Negocios, etc....

Regístrate en Grupos o Redes sociales genéricos de negocios y publicítate una vez dentro.

Usa los tablones de anuncios de periódicos, webs de trabajo o negocios, etc.

También es importante OBTENER una web para tu negocio, donde se dé información sobre el negocio y que tenga un formulario para poder obtener los datos del visitante interesado, además de un autorespondedor donde se le informe a la persona de la oportunidad de forma automática. Una web de estas características oscila por unos 100€ al año. Pronto tendremos una para nosotros, se está trabajando en ello.

Si no tienes recursos económicos para obtener una web, puedes crear uno o varios blogs y crear tu propia semi-web poco a poco copiando información sobre HispaniaNet y copiándote la información e imágenes que te guste, incluso puedes poner audio y video en la mayoría de ellas. En muchas de ellas como por ejemplo en ning, se pueden incluir formularios para obtener los datos de vuestro prospecto.

[www.blogspot.es](http://www.blogspot.es) ([www.blogger.com](http://www.blogger.com))

[www.soy.es](http://www.soy.es)

[www.blog.com.es](http://www.blog.com.es)

[www.es.wordpress.com](http://www.es.wordpress.com)

[www.crearwebgratis.com/blog/](http://www.crearwebgratis.com/blog/)

[www.bloggratis.org](http://www.bloggratis.org)

[www.ning.es](http://www.ning.es)

Estas son las mejores y más comunes.

Espero que este pequeño manual de cómo publicitar vuestro negocio HispaniaNet os sirva tanto como a mí, poco a poco iré ampliando y actualizando este manual y os lo iré facilitando. Un abrazo a todos y mucho éxito. Recordad que el éxito no es algo que viene, sino que se busca, la actitud es importante, si te sientes exitoso serás exitoso.

PD.: Acepto vuestras sugerencias si creéis oportuno incluir algún método eficaz para publicitar nuestro negocio y además es productivo para nuestro grupo. Gracias.

Saludos y éxitos,



Grupo HispaniaNet Lider