



## **ARGUMENTOS BÁSICOS PARA ESTAR EN HISPANIANET:**

- 1) Es un negocio nuevo, todavía no se ha LANZADO. Está todo por construir, gran momento.
- 2) Ofrecemos productos de primera necesidad, mercado sobradamente probado que funciona. No hay que vender, solo recomendar.
- 3) Fácil de desarrollar para muchas personas, no tienes de explicar que es el aceite de oliva, el azúcar, el arroz, etc. Solo hay que consumir y recomendar.
- 4) Tendremos precios normales (no confundir: es un negocio no una tienda. 50% de beneficio se va al distribuidor).
- 5) Viene en un momento de crisis. Salida real para solventar nuestros problemas económicos.
- 6) Empresa 100% española, no tienes una web en inglés y una oficina en AMÉRICA.
- 7) Y lo más importante: Tenemos un equipo directivo que sabe que significa ser distribuidor MLM, por esto tendrás todo el apoyo desde el primer momento.
- 8) En MLM es más fácil construir un equipo que mantener un consumo en equipo. Con los productos HISPANIANET esto no pasará, distribuimos alimentos esenciales en la compra diaria y dado que comemos todos los días, será sumamente fácil mantener el autoconsumo de nuestra red.
- 9) No vendemos, solo consumimos y construimos una red de consumidores. No tendremos que hacer nada más, solo aconsejar nuestro negocio y nuestra empresa.

10) Desventajas ninguna; somos los pioneros que estamos creando el camino, también seremos las personas que más van a ganar, pues ahora somos solamente 3.500 distribuidores hasta los 700.000 distribuidores que es la estadística media de un MLM consolidado en 5 o 6 años, aún quedan muchos distribuidores por entrar en nuestro equipo. Hispanianet nos da la oportunidad de aprovechar el momento y beneficiarnos de su gran crecimiento.

Si hay algo que un profesional del multinivel sabe, es que encontrar un buen negocio en fase de crecimiento es lo mejor que puede pasarte. Por fase de crecimiento me refiero a los 3 a 5 primeros años.

Bueno, y el colmo de la suerte es que en tu país el negocio aún ni siquiera esté oficialmente abierto. Eso es una auténtica lotería.

¿Por qué?

Está claro. Cuando una empresa comienza en un país, el producto, el plan de pago, el nombre de la marca no es conocido. No han oído aún hablar de él. No existe la posibilidad de prejuizar. Así pues, tienes todo el territorio a tu disposición para trabajar. Miles de personas potencialmente dispuestas a revisar tu propuesta. Miles de personas que pueden formar parte de tu organización, de tu Club de Consumidores.

Esto no sucede con empresas ya sólidas, con años en el mercado a sus espaldas. Su momento de expansión fuerte pasó, y si estuviste allí, bueno, entonces tu cheque residual seguro que tiene más de 5 cifras.

Ser pionero supone ocupar el liderazgo, las mejores posiciones. Crear el negocio desde sus cimientos, construir las redes más fuertes.

Este es un momento único, y tienes que saberlo.

Después, una vez que este momento pase, ya no habrá marcha atrás. Siempre tendremos un lugar para los que lleguen, pero el momento de impulso, de privilegio, de sembrar en tierra virgen, habrá pasado.

Por eso **TOMA TU POSICIÓN ¡YA!**

**Grupo Hispanianet Lider**

[www.HispanianetLider.com](http://www.HispanianetLider.com)